

# Dossier de Imprensa

Noesis 2018

---

## Boilerplate

---

### **Versão em Português:**

*Fundada em 1995, a Noesis é uma consultora tecnológica internacional de referência, que oferece serviços e soluções para apoiar os seus clientes na transformação digital e no desenvolvimento dos seus negócios. De forma a criar um valor sustentável e transversal a todos os setores, fornece soluções centradas em infraestruturas, software, qualidade e pessoas. Conta com talentos altamente especializados nas mais exigentes tecnologias, e opera em sete áreas de negócio com escritórios em Portugal, Bélgica, Holanda, Brasil, Irlanda e EUA.*

### **English version:**

*Founded in 1995, Noesis is an international tech consulting company offering services and solutions to support clients in digital transformation and the development of their businesses. In order to obtain sustained value that is transversal to all sectors, Noesis is focused on infrastructures, software, quality and people. The organisation is based on highly specialised talents, operating in seven business units and six countries – Portugal, Belgium, the Netherlands, Brazil, Ireland and the USA.*

---

## Índice

---

<b>1. Apresentação da Organização .....</b>	<b>4</b>
1.1. Noesis: soluções focadas no negócio dos clientes .....	4
1.2. Visão, missão e valores.....	4
1.3. Equipa Noesis .....	5
1.4. Parceiros.....	5
<b>2. Principais marcos históricos .....</b>	<b>6</b>
<b>3. Porquê a Noesis? .....</b>	<b>8</b>
<b>4. Áreas de negócio .....</b>	<b>8</b>
4.1. <i>Business Intelligence</i> .....	9
4.2. <i>Agile Solutions</i> .....	9
4.3. <i>Enterprise Solutions</i> .....	9
4.4. <i>Enterprise Resource Planning</i> .....	10
4.5. <i>Infrastructure Solutions</i> .....	10
4.6. <i>Quality Management</i> .....	10
4.7. <i>Professional Services</i> .....	10
<b>5. Produtos.....</b>	<b>11</b>
5.1. Soluções de Analytics e Big Data .....	11
5.2. Soluções de Gestão de Ativos.....	11
5.3. Soluções integradas de Gestão de talentos .....	12
5.4. <i>Cloud Híbrida</i> .....	12
5.5. NTX – Nginx Testing Experience.....	13
<b>6. Internacionalização.....</b>	<b>13</b>
<b>7. Responsabilidade social .....</b>	<b>13</b>
<b>8. Detalhes financeiros .....</b>	<b>14</b>

---

## 1. Apresentação da Organização

---

### 1.1. Noesis: soluções focadas no negócio dos clientes

Fundada em 1995, a Noesis é uma consultora internacional de inovação tecnológica que fornece serviços e soluções vocacionados para apoiar os seus clientes no desenvolvimento dos seus negócios, facilitando a gestão e aumentando a sua competitividade. Os principais setores onde a organização atua são as Telecomunicações, o Setor Financeiro, Retalho, Administração Pública, Saúde, Serviços e Indústria. As equipas da Noesis contam, por isso, com competências e conhecimentos específicos nestas áreas, o que garante a excelência e qualidade do seu trabalho.

Fruto da aposta estratégica da organização em inovação e novas tecnologias, a Noesis aloca todos os anos parte do seu investimento ao R&D (*Research & Development*). A constante vontade de inovar, o *know-how* e o profundo conhecimento do negócio dos seus clientes tornam a Noesis um parceiro de referência no mercado nacional e internacional para organizações que pretendam abraçar a transformação digital e maximizar o investimento em tecnologias de última geração. A aposta na internacionalização está na génese da Noesis: além dos escritórios em Lisboa, Coimbra e Porto, a organização encontra-se em Bruxelas, São Paulo, Dublin, Roterdão e Boston, onde se localiza a subsidiária mais recente.

*“A organização tem vindo a desenvolver novas áreas de competência, oferecendo assim aos seus clientes uma oferta mais abrangente e competitiva. Esta abordagem diferenciada, conjugada com a audácia que nos faz procurar as melhores soluções para os nossos clientes, permite que a Noesis seja uma referência no mercado”,* afirma Alexandre Rosa, CEO da Noesis.

### 1.2. Visão, missão e valores

#### Visão

Ser uma referência de excelência e inovação no setor das tecnologias através do desenvolvimento de soluções diferenciadoras, que impulsionem o crescimento sustentável dos nossos clientes, parceiros e sociedade.

#### Missão

Desenhar, desenvolver, implementar e testar soluções tecnológicas inovadoras que potenciem o desenvolvimento dos nossos clientes e sociedade.

Acreditamos que o nosso sucesso resulta do bem-estar dos nossos talentos e, por isso, temos também como filosofia construir um ambiente de confiança onde se sintam realizados, integrados e ativos na cultura Noesis.

#### Valores

- > Audácia
- > Pessoas
- > Inovação
- > Sustentabilidade

### 1.3. Equipa Noesis

Para responder aos desafios de uma economia cada vez mais exigente e competitiva, a Noesis aposta na valorização contínua da sua equipa e na contratação dos melhores talentos para os seus projetos. A dedicação das equipas, conjugada com a audácia que leva a organização a procurar as melhores soluções para os seus clientes, constitui a base que permite a afirmação da Noesis como uma referência no setor das Tecnologias de Informação.

A Noesis tem um foco muito grande nas pessoas e na criação de laços fortes e de relações duradouras, o que se traduz em baixos níveis de rotatividade dos colaboradores, na fidelização dos clientes e na cooperação contínua com parceiros de negócio.

Atualmente, a Noesis conta com mais de 700 talentos distribuídos pelas suas diversas localizações: Lisboa, Porto, Coimbra, Bruxelas, São Paulo, Roterdão, Dublin e Boston, assegurando a adequada resposta aos desafios dos clientes em Portugal e nos mercados internacionais.

#### Equipa de Gestão:

##### **PRESIDENTE**

Eduardo Vilaça

##### **CHIEF EXECUTIVE OFFICER**

Alexandre Rosa

##### **CHIEF TECHNOLOGY OFFICER**

Nelson Pereira

### 1.4. Parceiros

No âmbito da sua aposta estratégica na oferta de produtos e serviços de excelência, a Noesis estabeleceu, desde sempre, parcerias com empresas de renome nas áreas em que atua, assegurando a qualidade na entrega de soluções que visam melhorar a operação e negócio dos seus clientes.

As relações de proximidade que mantém com os seus parceiros de negócio e a partilha de uma visão estratégica têm permitido à Noesis ir sempre mais longe.



---

## 2. Principais marcos históricos

---

### 1995 – Início de Operação

- Fundação da organização, fornecedora de soluções e serviços de tecnologias de informação.

### 1999 – Abertura do primeiro escritório internacional, no Brasil

- A internacionalização faz parte da essência da Noesis. Desde a sua fundação, a organização tem apostado na criação de parcerias com entidades internacionais;
- Após um início de operação no país muito bem-sucedido, a estratégia passou pela expansão no mercado brasileiro e francófono.

### 2000 – Criação de uma nova área de negócio – *Quality Management*

- Lançamento da nova área de negócio direcionada para a área de testes de *software*.

### 2007 – Restruturação da oferta

- A Noesis diversifica a oferta de soluções e serviços de tecnologia. Surgem as áreas de *Software Consulting, Infrastructure Services, Quality Management e Business Solutions*.

### 2011 – Certificação ISO 9001 e Parceiro do Ano QlikView

### 2012 – Abertura de três novos escritórios internacionais

- Internacionalização, com abertura de escritórios em Bruxelas, Luanda e São Paulo (sendo a última uma reabertura);
- Distinção como Parceiro do Ano pela QlikView.

### 2013 – Crescente reconhecimento nacional e internacional

- Reconhecimento como Parceiro do Ano pela QlikView;
- Lançamento do Centro de Excelência de Testes de Software (TCoE), a Qfactory;
- Parceria com a Fujitsu para soluções de armazenamento;
- Primeira organização Ibérica com projetos implementados em *cloud* com HPE;
- Projetos de referência à escala mundial com *roll-outs* em mais de 20 países.

### 2014 – Crescente reconhecimento e maior aposta na área de *Business Intelligence*

- Distinção como QlikView Elite Partner, único em Portugal e um dos top-3 na Península Ibérica;
- Crescimento de mais de 40 novos clientes com projetos de *Business Intelligence*;
- Desenvolvimento da *Suite Analytics* da Noesis *Insights*, pela área R&D de *Business Intelligence*.

#### **2015 – Celebração dos 20 anos com a abertura dos escritórios Noesis em Dublin**

- Parceiro *Select Circle* da Fujitsu, nomeação exclusiva em Portugal e de referência na região de EMEA;
- Abertura de um escritório em Dublin.

#### **2016 – Abertura do escritório Noesis em Roterdão**

- Abertura da *Software Factory*, em Coimbra;
- Abertura de outro escritório internacional, em Roterdão;
- Mudança da sede da Noesis para as Torres de Lisboa;
- Participação no maior evento tecnológico a nível mundial – *Web Summit*, onde apresentou a sua visão estratégica para a transformação digital das organizações – ***N-Force for Business***;
- Distinção pela OutSystems, com a mais elevada categoria, *Portuguese Partner of the Year 2016*, *Portuguese Top Partner Certified Team* e, através de Pedro Caria, como *Portuguese Partner Top Sales Performer 2016*;
- Distinção como *Partner of the Year* da Fujitsu;
- Finalista na categoria das grandes empresas nos Prémios Inovação NOS.

#### **2017 – Criação da solução NTX – Ngine Testing Experience**

- Reestruturação das unidades de negócio;
- Criação da solução NTX – *Ngine Testing Experience*, uma solução de automatização de testes, que garante uma melhor deteção, correção e redução de erros;
- Distinção, pelo segundo ano consecutivo, como *Partner of the Year* da Fujitsu;
- Distinção, pela OutSystems, como *Portuguese Partner of the Year*;
- *5 Innovation Awards OutSystems 2017*
- Parceria com a Celonis;
- Parceria com a Sitecore;
- Organização do Lisbon BI Forum.

#### **2018 – Abertura do escritório Noesis em Boston**

- Parceria com a Cloudera
- Redefinição dos valores da organização

---

### 3. Porquê a Noesis?

---

A Noesis distingue-se pelo forte historial no mercado, com posições sustentadas de liderança nas principais áreas de atuação. A relação próxima com parceiros e clientes tem sido fundamental para a evolução da organização, assim como a visão *multicore* que a diferencia da concorrência. Nas diferentes áreas de abrangência, a Noesis tem equipas autónomas com soluções próprias.

Desta forma, especializa-se nas diferentes frentes, contribuindo para uma grande competitividade e acrescentando valor para os clientes. Só é possível alcançar esta estratégia *anti-commodity* através de uma gestão centralizada que garanta a harmonia na operacionalização.

Focada em objetivos, a Noesis ajuda as organizações do mercado nacional e internacional a:

- > obter melhores resultados;
- > aumentar a competitividade;
- > agilizar a gestão;
- > reduzir custos;
- > otimizar processos.

---

### 4. Áreas de negócio

---

A Noesis desenvolve Projetos, Consultoria e *Outsourcing* para os seus clientes, e conta com soluções tecnológicas integradas para apoiá-los no desenvolvimento dos seus negócios.

A oferta Noesis evoluiu desde 1995, a par das necessidades de mais de 200 clientes e das tecnologias desenvolvidas pelos seus parceiros de referência. Esta experiência conjuga-se com a excelência técnica de mais de 700 colaboradores e com um profundo compromisso da Noesis em compreender o negócio dos seus clientes, resultando no reconhecimento por parte do mercado do valor acrescentado que as soluções e serviços Noesis representam.

Assim, a organização é hoje líder no mercado de Gestão de Qualidade de *software* e é reconhecida nacional e internacionalmente como modelo de referência pelos seus parceiros tecnológicos em áreas como *Cloud*, Infraestruturas e *Agile*. O grande objetivo passa também por ajudar as maiores empresas a descobrir e interpretar a sua informação com as soluções de *Business Analytics* da Noesis.

A Noesis continua, desta forma, a traçar um caminho de cooperação e desenvolvimento com os seus clientes e, nos últimos anos, realizou um investimento significativo para liderar a introdução de novas tecnologias em organizações dos mais diversos setores.



Esta aposta tem vindo a concretizar-se a dois níveis distintos. Em primeiro lugar, com a construção do *Centre of Development*, que permite à Noesis oferecer todos os serviços das unidades de negócio num regime de *off-site* e suportar o negócio internacional com um modelo de *nearshore* ou *offshore*, bem como garantir a proximidade a centros de conhecimento e inovação para o desenvolvimento de R&D. Em segundo, a criação de valor a partir de ferramentas como IoT, *Mobility*, *Big Data* e *Analytics* em clientes com necessidades de diferenciação nos mercados em que operam, e com a afirmação da Noesis como o parceiro ideal para a Transformação Digital das organizações.

A oferta de soluções está estruturada em sete Unidades de Negócio:

#### **4.1. Business Intelligence**

- Desenvolvimento e implementação de soluções integradas de análise de dados, assegurando uma visão detalhada do negócio e focada na resolução de problemas;
- Oferta das melhores tecnologias de *Big Data*, *Data Analytics*, Inteligência Artificial e *Machine Learning*;
- Oferta de soluções QlikSense e PowerBI.

#### **4.2. Agile Solutions**

- Desenvolvimento de aplicações empresariais *web* e *mobile* de apoio ao negócio, utilizando ferramentas de desenvolvimento rápido (OutSystems) e a metodologia *Agile*;
- Operação de modelo flexível, existindo a possibilidade de modelos presenciais e *near/offshore*;
- *Centre of Development*, em Coimbra: apoio no que diz respeito a serviços internos, para o desenvolvimento de *software*;
- Realização de projetos em Portugal, Bélgica, Brasil e, mais recentemente, na Holanda;
- Distinção pela OutSystems como Parceiro do Ano 2016 e 2017;
- 5 *Innovation Awards* 2017.

#### **4.3. Enterprise Solutions**

- Desenvolvimento de soluções e produtos que asseguram a gestão centralizada de informação de diferentes áreas de negócio;
- Simplificação da tomada de decisão e criação de valor: a oferta de soluções Noesis permite a gestão, agregação, conservação e divulgação de dados comerciais e operacionais críticos em toda a organização;
- Parceria com Sitecore com foco em *customer experience*;
- Produtos especializados para gestão de ativos (4Assets, 4Donations e 4Sports).

#### **4.4. Enterprise Resource Planning**

- Disponibilização de serviços de consultoria SAP, apostando em soluções tecnológicas orientadas à melhoria da eficiência operacional das empresas e aos desafios do mercado;
- Oferta de soluções que permitem aos clientes agir, processar e visualizar fatores críticos do seu negócio e operações;
- Longa e reputada parceria com a SAP;
- Parceria pioneira em Portugal com a Celonis (*process mining*), com 8 *data scientists* certificados.

#### **4.5. Infrastructure Solutions**

- Oferta integrada de soluções especializados: Gestão e manutenção de infraestrutura e de tecnologia *core* para dar suporte a informação. Inclui serviços de *IT Management, Engineering Solutions, Cloud & Data Centre Operations, Network & Security* e *Platform Management*;
- Resposta aos mais complexos desafios dos clientes com base em parcerias estratégicas com Fujitsu, HPE, Microsoft, Micro Focus, Darktrace e Oracle;
- *Partner of the Year* da Fujitsu.

#### **4.6. Quality Management**

- Líder de mercado de QM;
- Oferta de serviços de testes manuais e automáticos;
- Pioneiros no mercado com a solução NTX – Nginx Testing Experience;
- Cultura de DevOps tanto a nível processual como comportamental;
- Implementação de processos de controlo e de ferramentas que asseguram maior eficácia e eficiência;
- Garantia de uma cultura de qualidade para que os clientes abracem a transformação digital de forma segura.

#### **4.7. Professional Services**

- Serviço de *outsourcing* de consultores especializados, incluindo gestores de projeto, engenheiros e analistas funcionais: reforço das equipas dos clientes nos mais variados projetos e perfis tecnológicos;
- Análise das necessidades dos clientes e acompanhamento contínuo da avaliação do serviço prestado.

---

## 5. Produtos

---

A organização dispõe também de um conjunto de produtos criados a pensar nas necessidades identificadas pelos clientes:

### 5.1. Soluções de Analytics e Big Data

Tendo por base tecnologia da nova geração de *Business Intelligence*, as soluções de *Analytics* e *Big Data* da Noesis permitem a obtenção e análise em tempo útil de informação trabalhada para permitir tomar decisões vitais de forma ágil e rápida. A centralização de informação de gestão é feita com base na plataforma Qlik (acessível internacionalmente através do *QlikMarket* – o *Marketplace* da Qlik). Esta ferramenta analítica permite:

- Análise e monitorização do negócio (gestão de dados eficaz);
- Apresentação da informação de forma simples, flexível, rápida e intuitiva;
- Perspetiva integrada de indicadores críticos do negócio;
- Autonomia e facilidade de utilização;
- Escalabilidade;
- Segurança e proteção de dados críticos.

*Insights SAP B1, NAV, CASH, TELCO e HR* são as soluções de *Analytics* e *Big Data* da Noesis, que oferecem funcionalidades ímpares na rastreabilidade, análise e compreensão de todos os aspetos do negócio. As soluções Noesis garantem vantagens competitivas para uma tomada de decisão mais rápida, informada e objetiva.

O *Insights Cash*, construído em parceria com a SAGE e direcionado para gestão de tesouraria, está também disponível na oferta de soluções do Grupo SAGE, que reconheceu as competências tecnológicas da Noesis e avançou para a criação desta parceria.

### 5.2. Soluções de Gestão de Ativos

O 4Assets é uma solução de gestão de informação centralizada que utiliza as mais recentes tecnologias e metodologias de implementação flexíveis e que possibilita:

- Centralização e controlo completo de todos os ativos físicos, permitindo o ajuste da disponibilidade de meios às necessidades de negócio;
- Controlo de oferta de serviços e produtos;
- Agregação, conservação e divulgação de dados comerciais e operacionais críticos em toda a organização;
- Gestão mais eficaz com redução de custos e maior rentabilidade;

- Melhoria do processo de suporte à decisão;
- Soluções para gestão de recursos e atividade operacional ou comercial.

Ainda na área de gestão de ativos, a Noesis oferece produtos especializados para as áreas do desporto (4Sports) e das organizações sem fins lucrativos (4Donations).

### 5.3. Soluções integradas de Gestão de talentos

As soluções criadas especificamente para as direções de Recursos Humanos permitem a gestão eficiente do ativo mais importante: o Capital Humano.

- Que perfis contratar?
- Como gerir as competências dos colaboradores?
- Como motivar os talentos da organização?

As soluções integradas da Noesis permitem responder a estas questões, assegurando uma gestão estratégica eficaz e eficiente de Recursos Humanos. Com integração de 100% com o SAP HCM e com os principais HR ERP, as soluções Noesis potenciam inúmeras possibilidades de análise e cruzamento de dados.

### 5.4. Cloud Híbrida

Com base no princípio “*build your own cloud*”, a Noesis apoia os clientes no *design*, implementação, suporte e operação continuada de soluções *cloud* híbrida, uma combinação das *clouds* privada e pública, personalizada de acordo com as necessidades de cada negócio.

A aposta em soluções *cloud* híbrida evita investimento em infraestrutura própria, utilizando recursos de *service providers* e centrando as soluções nas componentes e serviços de automatização processual e de catálogos de serviço customizados (*cloud as a service*). Os pontos fortes desta solução incluem:

- Recuperação após desastre ou capacidade para os evitar;
- Diminuição dos tempos de recuperação;
- Redução dos custos de hardware, manutenção e administração;
- Maximização do desempenho, fiabilidade e proteção dos dados;
- Manutenção do controlo de dados;
- Aumento da produtividade e flexibilidade.

## 5.5. NTX – Nginx Testing Experience

A solução de automatização de testes da Noesis garante uma melhor deteção, correção e redução de erros. Foi construída para assegurar:

- Otimização do tempo de testes;
- Alocação de recursos mais eficiente;
- Elevado grau de usabilidade (facilidade de utilização por não técnicos);
- Análise dos resultados encontrados.

---

## 6. Internacionalização

---

A Noesis detém vários escritórios em diversas localizações, nomeadamente, Lisboa, Porto, Coimbra, Bruxelas, São Paulo, Dublin, Roterdão e, mais recentemente, Boston. Tem também apostado em marcar presença em conferências internacionais, uma oportunidade única para reforçar a sua posição de liderança de mercado, bem como estar entre as mais importantes organizações europeias do setor, o que demonstra a sua capacidade de execução em mercados fortemente competitivos.

Os investimentos que a Noesis tem vindo a realizar em eventos de calibre internacional e no reforço do domínio tecnológico permitem à organização reforçar as suas capacidades de expansão nos mercados europeus, criando novas subsidiárias em diferentes regiões - a mais recente na Holanda, tendo sempre em atenção a importância do acompanhamento local. Assim, estas ações têm como principal objetivo a aproximação da Noesis aos seus clientes e aos mercados mais desenvolvidos da Europa.

Ao longo dos anos, a Noesis tem vindo a ser distinguida, pelos seus parceiros, pelo seu trabalho de excelência. Este reconhecimento é a prova do desempenho excepcional que a organização tem vindo a demonstrar nas várias áreas, mas sobretudo nas de *Agile Solutions* (através da parceria com a OutSystems, a Noesis tem tido resultados excecionais nas soluções que tem vindo a desenvolver para os seus clientes, quer em Portugal quer na Holanda) e de *Quality Management* (com projetos desenvolvidos no Brasil e na Irlanda).

---

## 7. Responsabilidade social

---

A responsabilidade social e o desenvolvimento sustentável fazem parte da cultura e da estratégia da Noesis. Para a organização, as ações de responsabilidade social são fulcrais, uma vez que geram valor para toda a comunidade envolvente: colaboradores, parceiros, clientes, fornecedores, *stakeholders* e sociedade em geral.

Um dos pilares da Noesis é a criação de oportunidades de emprego sustentável e de relações duradouras, o que se traduz em baixos níveis de rotatividade dos colaboradores. A “*Noesis Academy*” é uma das iniciativas, que promove a formação contínua de talentos em temas que dizem respeito à realização profissional e pessoal, contribuindo para melhorar continuamente o seu desempenho em todos os processos.

A atividade da Noesis rege-se pelo investimento em R&D, de forma a desenvolver soluções que correspondam às necessidades dos nossos clientes e que contribuam para uma sociedade melhor.

A Noesis tem vindo também a desenvolver uma forte relação com a comunidade universitária, fomentando a interligação entre o meio académico e o tecido empresarial. O escritório em Coimbra situa-se no Instituto Pedro Nunes (IPN), contribuindo para dinamizar a atividade incubadora de base tecnológica que caracteriza esta universidade.

O GMC (*Global Management Challenge*), competição internacional de estratégia e gestão, é outra das iniciativas apoiadas pela Noesis, que fomenta a proximidade entre a organização e o meio académico, envolvendo clientes e colaboradores.

A organização divulga também junto dos colaboradores iniciativas de cariz social para que estes possam ter um papel mais ativo e ajudar a comunidade.

---

## 8. Detalhes financeiros

---

Em 2017, a Noesis registou um volume de negócios recorde de 31,5 milhões de euros, o que representa um crescimento de 11%, face a 2016. Este resultado vem comprovar a consistência e qualidade percebida dos produtos e serviços da organização, assim como a assertividade e relevância da sua oferta e a aposta no capital humano como pilar fundamental do desenvolvimento da organização.

As perspetivas para o ano de 2018 são positivas. A Noesis prevê atingir, novamente, um crescimento de 11%. e reforçar o investimento nas áreas consideradas prioritárias: inovação contínua da sua oferta e estabelecimento de novas parcerias, bem como fortalecer a sua presença internacional. Este ano, é objetivo continuar o caminho que foi definido para a Noesis, ou seja, expandir a oferta de soluções para os seus clientes, reforçar o investimento em inovação e continuar a aposta de crescimento nos mercados internacionais.

Segundo Alexandre Rosa, CEO da Noesis, *“os bons resultados obtidos vêm confirmar a Noesis como entidade de referência no fornecimento de serviços informáticos e capaz de endereçar os mais complexos desafios de negócio dos seus clientes, que confiam nas nossas equipas de excelentes profissionais para os seus projetos. Adicionalmente, o facto de termos conseguido, não apenas manter, mas reforçar a nossa rede de parcerias demonstra a nossa capacidade de execução”*.

**NOESIS Lisbon (HQ)**

Centro Empresarial Torres de Lisboa  
Rua Tomás da Fonseca  
Torre E, 14.º Piso  
1600-209 Lisbon, Portugal  
+351 21 604 85 40

**NOESIS Brussels**

City Centre  
Stephanie Square Centre  
Avenue Louise 65, Box 11  
1050 Belgium  
+32 472 839 721

**NOESIS Oporto**

Aviz Trade Center  
Rua Eng.º Ferreira Dias, 924  
Piso 0, E9  
4100-246 Oporto, Portugal

**NOESIS São Paulo**

Edifício ETower  
Rua Funchal, 418 - 35.º piso  
Vila Olímpia 04551-060  
São Paulo, Brazil  
+55 11 97124 7781

**NOESIS Coimbra**

Instituto Pedro Nunes  
Edifício D, Sala 2.08  
Rua Pedro Nunes  
3030-190 Coimbra, Portugal  
+351 23 909 08 72

**NOESIS Dublin**

28-32 Upper Pembroke St  
Dublin 2  
Ireland  
+353 (1) 608 7763

**NOESIS Rotterdam**

Weena Zuild 130  
3012 NC Rotterdam  
The Netherlands  
+31 010 799 7315

**NOESIS Boston**

One Marina Park Drive,  
Suite 1410, Boston  
Massachusetts, 02210  
United States of America  
+1 617 807 7000

Visit us:

